



SAP Sales Manager (w/m/d)

Die **Deutsche Business Consulting GmbH (DBC)** ist der eProcurement-Experte für SAP Einkaufssysteme. In unserer spezialisierten Unternehmensberatung betreuen wir Kunden interdisziplinär und partnerschaftlich zum Thema Einkauf vom Mittelstand bis hin zu DAX-Großkonzernen. Dabei fühlen wir uns zur Leistung verpflichtet. Das Team der Deutschen Business Consulting ist hochmotiviert und zeigt überdurchschnittliches Engagement auf den Gebieten eProcurement und SAP SRM, MM, SLC, S/4 HANA und SAP Ariba. Für unseren weiteren Wachstumskurs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

SAP Sales Manager B2B (m/w/d)

Nach einer Einarbeitungsphase in verschiedenen SAP Einkaufslösungen, z.B. dem Cloudprodukt SAP Ariba übernehmen Sie zunehmend Verantwortung im Vertrieb dieser Procurement-Lösungen und deren Implementierung. Ihre Ansprechpartner auf Kundenseite erreichen Sie auf der Geschäftsführungsebene und Bereichsebene Einkauf und IT.

Ihre Aufgaben:

- Identifizierung von Marktpotentialen und entsprechende aktive Kundenansprache
- Sicherstellung der Realisierung der definierten Vertriebsziele bei Bestands- und Neukunden
- Entwicklung von vertriebsfördernden Maßnahmen und deren Umsetzung
- Pipeline Aufbau, Pipeline Entwicklung und Pipeline Management
- Bildung von Netzwerken
- Kundenbetreuung auch im Außendienst
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und der Geschäftsleitung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik, Ingenieurwesen, Informatik oder Naturwissenschaften
- Gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Erste Erfahrungen im B2B Vertrieb, idealerweise mehr als 2 Jahre
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch
- Ausgeprägte Kundenorientierung, sicheres Auftreten und Verbindlichkeit
- Freude an der Vertriebsarbeit und Reisebereitschaft
- Wohnort im Pendlerradius von Bad Homburg bzw. Frankfurt a.M. von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Kenntnisse in SAP Ariba, SAP MM oder SAP SRM und/oder Einkauf von Vorteil

Mehr Power für Ihren Einkauf!



SAP Sales Manager (w/m/d)

Wir bieten:

- Aktive Teilhabe an der digitalen Transformation und tiefgreifendes Wissen im SAP-Umfeld
- Dazu bilden wir Sie mit unserem Schulungsangebot kompetent aus und unterstützen Ihre Weiterbildung
- Ein Pate steht Ihnen in der Einarbeitungsphase zur Seite
- Sie wachsen kontinuierlich zu einem qualifizierten SAP-Sales Manager und betreuen interessante Projekte bei nationalen und internationalen Kunden
- Wir mögen eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien in der wertschätzende Teamarbeit gelebt wird
- Attraktive Vergütung aus Fixum und Provision, Erfolgsbeteiligung
- Aktuelle technische Ausstattung z.B. Laptop, Mobiltelefon
- Firmenfahrzeug optional

Wir fördern Ihre persönliche Weiterentwicklung und sind an einer langfristigen Zusammenarbeit interessiert.

Einen ersten Einblick in unsere Arbeit erhalten Sie in unseren Ariba-Blogs:

<https://www.deutsche-bc.com/de/blog/sap-ariba.html>

[SNAP! ermöglicht die Einführung von SAP Ariba im Mittelstand.](#)

Oder folgen Sie uns auf den Sozialen Medien.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und stehen für weitere Informationen gerne zur Verfügung.

Ansprechpartner:

Deutsche Business Consulting GmbH

Sigrid Böning, Senior Recruiter

Tel. 06172/8501068

Mail: personal@deutsche-bc.com

Am Weidenring 6

61352 Bad Homburg

Mehr Power für Ihren Einkauf!

Phone: +49 (0) 6172- 85010-68

Email: personal@deutsche-bc.com

www.deutsche-bc.com